

#innovacion
#ayudascdti
#asesoramiento
#internacionalizacion



@CDTIoficial

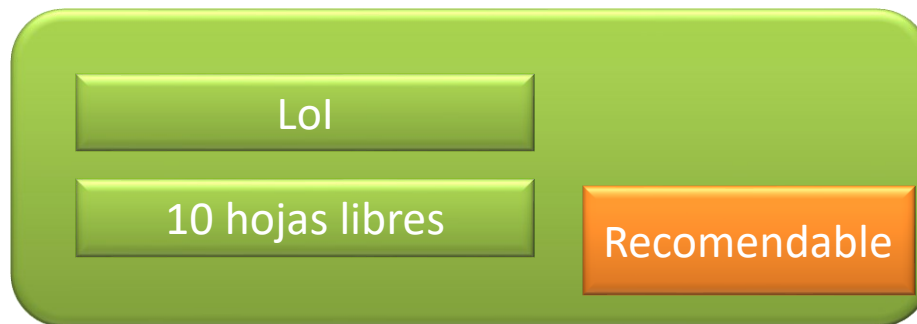
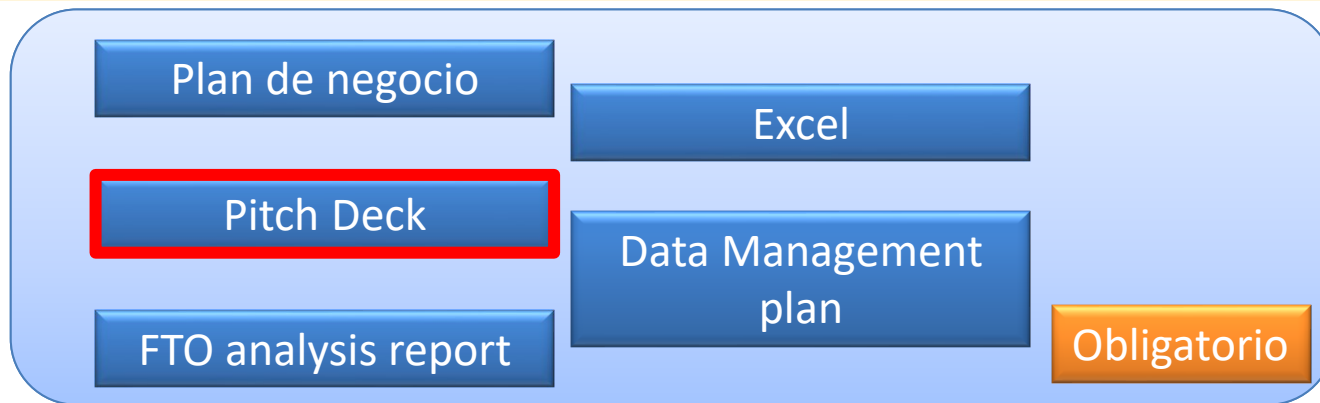
Claves de tu propuesta completa al Acelerador del EIC El pitch de la entrevista

#TallerStep2EICA



15 de diciembre de 2021
Lucía Íñigo Paarmann
@LuciaInigo_CDTI

Los 7 documentos de tu propuesta completa



El pitch de la entrevista

#HorizonteEuropa
#eicAccelerator



¿Para quién?

#Pitch
#TallerStep2EICA



Contenido



Claves

El pitch de la entrevista

#HorizonteEuropa
#eicAccelerator



¿Para quién?

#Pitch
#TallerStep2EICA



Contenido



Claves

¿Para quién hago el Pitch Deck?



Documento de apoyo en la evaluación de la propuesta completa

Presentación a realizar ante el jurado

¡Objetivo distinto al pitch de la propuesta corta!

El pitch de la entrevista

#HorizonteEuropa
#eicAccelerator



¿Para quién?

#Pitch
#TallerStep2EICA



Contenido



Claves

El Pitch deck según la guía (I)



Different from the one submitted in your short application

No pre-defined template nor limit of slides for the content its content

Keep in mind that you will be presenting this pitch deck if you are invited to the face-to-face interviews

El Pitch deck según la guía (II)



Be able to present it during the timing fixed for it (10 minutes)

Two to four slides to provide basic but key elements and figures regarding your **business model**, the targeted **market** and **growth** forecast (plans for grant first)

El Pitch deck debe adecuarse a la entrevista

- 10 min pitch, 35 min preguntas
- Online de momento
- 4-6 miembros jurado
 - Emprendedores
 - Expertos Innovación
 - Inversores senior
- Consenso
- Miembros Fondo EIC y *programme managers* también presentes



Con la entrevista se pretende:

Confirmar lo ya evaluado y su alineamiento con lo que busca el Acelerador

Confirmar que hay un equipo capaz de llevar a cabo el proyecto y su motivación

Entender si hay coherencia entre el pasado, el presente y el desarrollo futuro de la compañía



En el Pitch deck no puede faltar:

Excelencia

Novedad (creación vs
disrupción)

Timing

TRL de partida 5/6

IPR

Impacto

Escalado

Otros impactos

Competencia

Comercialización

Alianzas clave

Riesgo

Equipo: capacidad y
motivación

Implementación

Riesgo de la
inversión

Gestión del riesgo

En el Pitch deck no puede faltar:

- Título vs mensaje
- Problema/Oportunidad (timing)
- Propuesta de Valor / **Modelo de negocio**
- Impactos – P. Valor
- Estrategia de **crecimiento** / métricas / financiación
- Producto/Tecnología/IPR
- Competencia
- **Mercado**/clientes
- Alianzas: tracción, escalado
- Riesgos
- ¡Equipo!
- Qué pides al EIC y para qué

El Pitch deck: sobre el equipo



Máximo 3 representantes en la entrevista – recomendable

Dar pie a hablar del equipo en los 10 min: perfil, experiencia, dedicación, compromiso, crecimiento

¡Cuida los detalles! Buenas fotos en la slide, ojo logos experiencia anterior, perfiles Linked in...

El pitch de la entrevista

#HorizonteEuropa
#eicAccelerator



¿Para quién?

#Pitch
#TallerStep2EICA

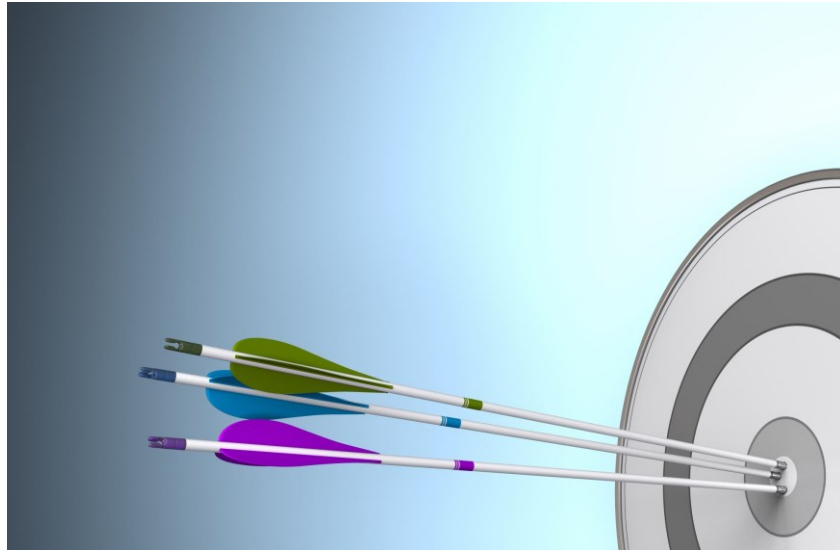


Contenido



Claves

El Pitch deck: algunas claves



Titulares - Mensajes claros

Diseño profesional

No es para leer

Gráficas e imágenes

Cierre impactante – mensaje para la acción

Ensayar antes de enviar

El pitch de la entrevista

#HorizonteEuropa
#eicAccelerator



¿Para quién?

#Pitch
#TallerStep2EICA



Contenido



Claves

slido



Audience Q&A Session

① Start presenting to display the audience questions on this slide.

+info sobre programas y ayudas CDTI
para
proyectos de I+D empresarial e innovación



@CDTIoficial